

Pressemitteilung

Grünwald, 20.02.2009

## **FranklinCovey-Programm als beste Lösung für effektiven Vertrieb ausgezeichnet**

**Mit dem neuen Business Development Programm „Helping Clients Succeed“ hat die FranklinCovey Gruppe, die weltweit zu den führenden Beratungs- und Trainingsunternehmen zählt, die beste Auszeichnung im ES Research Vendor Guide erhalten.**

Die ES Research Group vergleicht jährlich weltweit verschiedene Trainingsanbieter und Programme. Bewertet wird nach Kriterien wie Inhalt, Methodik, Didaktik, Kundenzufriedenheit, Individualisierung und Prozessorientierung.

Als effektivste Lösung wurde das neue FranklinCovey -Programm „Helping Clients Succeed“ ausgezeichnet, das seit September 2008 auch auf Deutsch verfügbar ist. Damit bietet FranklinCovey seinen Kunden neben den bewährten Programmen zu persönlicher Effektivität, Leadership und Umsetzungskraft eine neue Methode für Vertrieb und Beratung.

Das Programm, das auf dem Buch "Let's Get Real Or Let's Not Play" von Mahan Khalsa basiert, wurde für Unternehmen entwickelt,

- deren Vertriebsprozesse komplex sind und die mit langwierigen Entscheidungsprozessen bei Kunden konfrontiert sind.
- die an langfristigen Geschäfts- und Kundenbeziehungen interessiert sind.
- die für interne und externe Beratungsaufgaben einen strukturierten und lösungsorientierten Dialog entwickeln wollen.
- die ihre Geschäftsergebnisse durch nutzenorientierten Vertrieb optimieren möchten.

Nähere Informationen zum Programm und der Studie erhalten Sie bei Melanie Mangold, [m.mangold@franklincovey.de](mailto:m.mangold@franklincovey.de).

### **Über FranklinCovey**

**FranklinCovey** ist ein weltweit führendes Managementberatungs- und Trainingsunternehmen, das Effektivität und Erfolg von Organisationen und Einzelpersonen in rund 150 Ländern fördert. FranklinCovey Programme und Analyseverfahren führen zu messbaren Ergebnissen in den Bereichen Effektivität, Umsetzungskraft und Leadership.

**FranklinCovey** wurde mitbegründet durch **Stephen R. Covey**, weltweit anerkannter Experte für Führungsfragen und Autor des Bestsellers „Die 7 Wege zur Effektivität“. Dieses Buch wurde in 38 Sprachen übersetzt und weltweit mehr als 20 Millionen Mal verkauft. Das CEO Magazine deklarierte es zum einflussreichsten Managementbuch des 20. Jahrhunderts.

Das Leadership Institut vertritt FranklinCovey exklusiv im deutschsprachigen Raum und bietet die Programme in deutscher Sprache und angepasst an die kulturellen Bedürfnisse in Deutschland, Österreich, Schweiz und Liechtenstein. Besonders wichtig sind uns dabei ganzheitliche und nachhaltige Lösungen für unsere Kunden.

### **Pressekontakt:**

FranklinCovey Leadership Institut GmbH  
Miriam Bauer  
Bavariafilmplatz 3  
82031 Grünwald  
Tel. 089 45 21 48 0  
Fax 089 45 21 48 70  
E-Mail [info@franklincovey.de](mailto:info@franklincovey.de)  
[www.franklincovey.de](http://www.franklincovey.de)